

PAZARLAMA VE PERAKENDE ALANI

Pazarlama ve perakende, satış işlemlerini yürütme, stok faaliyetlerini yapma ve bunlarla ilgili belgeleri düzenleme, mal, can ve diğer sigorta edilebilir riskleri belirleme, sigorta poliçesi satma, hasar takip işlemleri yapma, alım, satım, kiralama ve emlak ile ilgili aracılık işleri yapma, satış işlemlerini yürütme, stok kontrolleri, reyon düzeni, gıda hijyeni uygulayarak müşteri beklentilerini karşılama ve bunlarla ilgili belgeleri düzenleme yeterliklerini kazandırmaya yönelik eğitim ve öğretim verilen alandır.

Pazarlama ve Perakende Alanı Çerçeve Öğretim Programı'nda aşağıdaki dallar yer almaktadır.

1. Satış Danışmanlığı
2. Sigortacılık

Bu doğrultuda Pazarlama ve Perakende alanı ve alan altında yer alan mesleklerde ulusal ve uluslararası düzeyde standartlara uygun örgün öğretim programı hazırlanmıştır.

Programın sonunda seçtiği dala/mesleğe yönelik olarak öğrenci;

- Genel kültüre yönelik bilgi ve becerileri kazanacaktır.
- Ulusal ve uluslararası iş gücünden beklenen temel yeterlikleri kazanacaktır.
- Alanın altında yer alan dallara ait temel yeterliklerine sahip olacaktır.
- Dalın/mesleğin gerektirdiği bilgi ve becerileri kazanacaktır.
- Dalın/mesleğin gerektirdiği özel mesleki yeterlikleri kazanacaktır.

Satış Danışmanlığı Dalı

- Satış elemanlığının gerektirdiği satış işlemlerini yürütme, stok faaliyetlerini yapma ve bunlarla ilgili belgeleri düzenleme yeterliklerini kazandırmaya yönelik eğitim ve öğretim verilen daldır.
- Mesleğinin yeterliklerine sahip meslek elemanları yetiştirmek amaçlanmaktadır.

Sigortacılık Dalı

- Sigortacılığın gerektirdiği, mal, can ve diğer sigorta edilebilir riskleri belirleme, sigorta poliçesi satma, hasar takip işlemleri yapma yeterliklerini kazandırmaya yönelik eğitim ve öğretim verilen daldır.
- Sigortacılık mesleğinin yeterliklerine sahip meslek elemanları yetiştirmek amaçlanmaktadır.

PROGRAMIN SÜRESİ

Alan programının toplam eğitim süresi 4 öğretim yılı olarak planlanmıştır.

BELGELENDİRME

Mezun olan öğrenciye, alan ve dalını gösteren diploma ve iş yeri açma belgesi ile birlikte seçmeli meslek dersleri ile ulaşabileceği ilgili mesleklere ait sertifika verilmektedir. Mesleki ve teknik ortaöğretim programlarından mezun olanlardan isteyenlere, Türkiye Yeterlilikler Çerçevesi kapsamında öğrenim süresince kazandıkları temel yeterlilikler hakkında bilgiler içeren Europass sertifika/diploma ekiyle alınan ve başarı gösterilen öğrenme birimini, mesleki eğitim gördüğü veya stajını yaptığı işletmenin adını gösterir belge düzenlenir.

İSTİHDAM ALANLARI

Pazarlama ve Perakende alanından mezun olan öğrenciler, seçtikleri dal/meslekte kazandıkları yeterlikler doğrultusunda;

- Tüm sektörlerin satış birimlerinde ve depolarında,
- Sigorta şirketlerinde ve acentelerinde,
- Emlak şirketlerinde ve acentelerinde,
- Tüm gıda sektörlerinin satış birimlerinde ve depolarında vb. yerlerde çalışabilirler.

ÇALIŞMA HAYATI VE İŞ İMKANLARI

Bölüm mezunları;

Hem kamu sektöründe hem özel sektörde iş bulabilirler.

Özellikle özel sektörde iş alanı daha geniştir.

Pazarlama her sektörün vazgeçilmezi olduğu için yüksek öğretim tamamlamadan iş imkânı olan bir bölümdür.

Türkiye İş Kurumu'nun, 2019 Türkiye iş gücü araştırmasında PAZARLAMA sektörünün açık iş gücünün 86 bin olduğunu, ayrıca iş ilan sitelerinde de %220 oranında PAZARLAMA iş ilanlarında artış olduğu görülmektedir.

Bu rakamlar da Pazarlama ve Perakende sektöründe istihdamın çok yüksek olduğunu göstermektedir.

YÜKSEK ÖĞRENİM PROGRAMLARI

ÖN LİSANS PROGRAMLARI (EK PUANLI)

- Bankacılık ve Sigortacılık
- Çağrı Merkezi Hizmetleri
- Deniz Brokerliği
- Deniz ve Liman işletmeciliği
- Dış Ticaret
- Emlak ve Emlak Yönetimi
- Enerji Tesisleri işletmeciliği
- Hava Lojistiği
- İnsan Kaynakları Yönetimi
- İşletme Yönetimi
- Kooperatifçilik
- Lojistik
- Marina işletme
- Marina ve Yat işletmeciliği
- Marka iletişimi
- Menkul Kıymetler ve Sermaye Piyasası
- Moda Yönetimi
- Muhasebe ve Vergi Uygulamaları
- Pazarlama
- Perakende Satış ve Mağaza Yönetimi
- Posta Hizmetleri
- Reklamcılık
- Sağlık Kurumları işletmeciliği
- Sivil Hava Ulaştırma işletmeciliği
- Sivil Havacılık Kabin Hizmetleri
- Sosyal Güvenlik
- Tarımsal işletmecilik
- Tarımsal Ürünler Muhafaza ve Depolama Teknolojisi
- Tıbbi Tanıtım ve Pazarlama
- Turizm ve Otel işletmeciliği
- Turizm ve Seyahat Hizmetleri
- Uçuş Harekât Yöneticiliği

LİSANS PROGRAMLARI (EK PUANLI)

- Aktüerya(YO)
- Bankacılık (YO)
- Bankacılık ve Finans (YO)
- Bankacılık ve Finansman (YO)
- Bankacılık ve Sigortacılık (YO)
- Gayrimenkul ve Varlık Değerleme (YO)
- Havacılık Yönetimi (YO)
- İşletme Bilgi Yönetimi (YO)

- Pazarlama (YO)
- Sermaye Piyasaları ve Portföy Yönetimi (YO)
- Sermaye Piyasası (YO)
- Sigortacılık (YO)
- Sigortacılık ve Risk Yönetimi (YO)
- Ulaştırma ve Lojistik Yönetimi (YO)
- Uluslararası Finans ve Bankacılık (YO)
- Uluslararası Finans (YO)
- Uluslararası Perakende Yönetimi (YO)
- Uluslararası Ticaret (YO)
- Uluslararası Ticaret ve Lojistik (YO)
- Uluslararası Ticaret ve Lojistik Yönetimi (YO)
- Uluslararası Ticaret, Lojistik ve İşletmecilik (YO)

YÜKSEK ÖĞRENİM PROGRAMLARI**ÖN LİSANS PROGRAMLARI
(EK PUANLI)**

TYT	Bankacılık ve Sigortacılık
TYT	Çağrı Merkezi Hizmetleri
TYT	Deniz Brokerliği
TYT	Deniz ve Liman İşletmeciliği
TYT	Dış Ticaret
TYT	Emlak ve Emlak Yönetimi
TYT	Enerji Tesisleri İşletmeciliği
TYT	Hava Lojistiği
TYT	İnsan Kaynakları Yönetimi
TYT	İşletme Yönetimi
TYT	Kooperatifçilik
TYT	Lojistik
TYT	Marina İşletme
TYT	Marina ve Yat İşletmeciliği
TYT	Marka İletişimi
TYT	Menkul Kıymetler ve Sermaye Piyasası
TYT	Moda Yönetimi
TYT	Muhasebe ve Vergi Uygulamaları
TYT	Pazarlama
TYT	Perakende Satış ve Mağaza Yönetimi
TYT	Posta Hizmetleri
TYT	Reklamcılık
TYT	Sağlık Kurumları İşletmeciliği
TYT	Sivil Hava Ulaştırma İşletmeciliği
TYT	Sivil Havacılık Kabin Hizmetleri
TYT	Sosyal Güvenlik
TYT	Tarımsal İşletmecilik
TYT	Tarımsal Ürünler Muhafaza ve Depolama Teknolojisi
TYT	Tıbbi Tanıtım ve Pazarlama
TYT	Turizm ve Otel İşletmeciliği
TYT	Turizm ve Seyahat Hizmetleri
TYT	Uçuş Harekât Yöneticiliği

YÜKSEK ÖĞRENİM PROGRAMLARI

LİSANS PROGRAMLARI (EK PUANLI)

- Aktüerya(YO)
- Bankacılık (YO)
- Bankacılık ve Finans (YO)
- Bankacılık ve Finansman (YO)
- Bankacılık ve Sigortacılık (YO)
- Gayrimenkul ve Varlık Değerleme (YO)
- Havacılık Yönetimi (YO)
- İşletme Bilgi Yönetimi (YO)
- Pazarlama (YO)
- Sermaye Piyasaları ve Portföy Yönetimi (YO)
- Sermaye Piyasası (YO)
- Sigortacılık (YO)
- Sigortacılık ve Risk Yönetimi (YO)
- Ulaştırma ve Lojistik Yönetimi (YO)
- Uluslararası Finans ve Bankacılık (YO)
- Uluslararası Finans (YO)
- Uluslararası Perakende Yönetimi (YO)
- Uluslararası Ticaret (YO)
- Uluslararası Ticaret ve Lojistik (YO)
- Uluslararası Ticaret ve Lojistik Yönetimi (YO)
- Uluslararası Ticaret, Lojistik ve İşletmecilik (YO)

MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ
ANADOLU MESLEK PROGRAMI
PAZARLAMA VE PERAKENDE ALANI
(SATIŞ DANIŞMANLIĞI DALI)
HAFTALIK DERS ÇİZELGESİ

Ders Kategorileri	Dersler	9.Sınıf	10.Sınıf	11.Sınıf	12.Sınıf
Ortak Dersler	Türk Dili ve Edebiyatı (*)	5	4	4	4
	Din Kültürü ve Ahlak Bilgisi	2	2	2	2
	Tarih	2	2	2	-
	T.C. İnkılap Tarihi ve Atatürkçülük	-	-	-	2
	Coğrafya	2	2	-	-
	Matematik	5	5	-	-
	Fizik	2	2	-	-
	Kimya	2	2	-	-
	Biyoloji	2	2	-	-
	Felsefe	-	2	2	-
	Yabancı Dil	4	2	2	2
	Beden Eğitimi ve Spor/Görsel Sanatlar/Müzik	2	2	2	-
	Sağlık Bilgisi ve Trafik Kültürü	-	-	1	-
	Toplam		28	27	15
Meslek Dersleri	Mesleki Gelişim Atölyesi	2	-	-	-
	Pazarlama İlkeleri (*)	2	-	-	-
	Ofis Uygulamaları	4	-	-	-
	Tüketici Davranışları	3	-	-	-
	Temel Hukuk (*)	-	2	-	-
	Mesleki Matematik	-	2	-	-
	Satışta İletişim Teknikleri	-	2	-	-
	Perakendecilik (*)	-	3	-	-
	Satış Teknikleri (*)	-	4	-	-
	Ürün Bilgisi (*)	-	-	4	-
	Pazarlama Mevzuatı	-	-	2	-
	Mağaza Atmosferi ve GörSELLİK	-	-	2	-
	Perakende Matematiği	-	-	3	-
	Perakende Paket Programları	-	-	3	-
	İşletmelerde Mesleki Eğitim (*)	-	-	-	24
Meslek Ders Saati Toplamı		11	13	17	24
Seçmeli Meslek Ders Saati Toplamı (**)		-	-	12	11
Seçmeli Ders Saati Toplamı (**)		5	4		
Rehberlik ve Yönlendirme		-	1	1	-
Toplam Ders Saati		44	45	45	45

NOT:

(*) Millî Eğitim Bakanlığı Ortaöğretim Kurumları Yönetmeliği uyarınca yılsonu başarı puanı ile başarılı sayılmayacak derslerdir.

(**) Seçmeli meslek dersleri ve seçmeli dersler ile ilgili açıklamalar Çerçeve Öğretim Programının Uygulama Esasları'nda yer almaktadır.

MESLEKİ VE TEKNİK ANADOLU LİSESİ
ANADOLU MESLEK PROGRAMI
PAZARLAMA VE PERAKENDE ALANI
(SİGORTACILIK DALI)
HAFTALIK DERS ÇİZELGESİ

Ders Kategorileri	Dersler	9.Sınıf	10.Sınıf	11.Sınıf	12.Sınıf
Ortak Dersler	Türk Dili ve Edebiyatı (*)	5	4	4	4
	Din Kültürü ve Ahlak Bilgisi	2	2	2	2
	Tarih	2	2	2	-
	T.C. İnkılap Tarihi ve Atatürkçülük	-	-	-	2
	Coğrafya	2	2	-	-
	Matematik	5	5	-	-
	Fizik	2	2	-	-
	Kimya	2	2	-	-
	Biyoloji	2	2	-	-
	Felsefe	-	2	2	-
	Yabancı Dil	4	2	2	2
	Beden Eğitimi ve Spor/Görsel Sanatlar/Müzik	2	2	2	-
	Sağlık Bilgisi ve Trafik Kültürü	-	-	1	-
Toplam		28	27	15	10
Meslek Dersleri	Mesleki Gelişim Atölyesi	2	-	-	-
	Pazarlama İlkeleri (*)	2	-	-	-
	Ofis Uygulamaları	4	-	-	-
	Tüketici Davranışları	3	-	-	-
	Temel Sigortacılık (*)	-	4	-	-
	Temel Hukuk	-	2	-	-
	Mesleki Matematik	-	2	-	-
	Satışta İletişim Teknikleri	-	2	-	-
	Sigortacılıkta Hizmet Pazarlaması	-	3	-	-
	Risk ve Hasar Yönetimi (*)	-	-	3	-
	Sigorta Hukuku	-	-	2	-
	Can Sigortaları ve BES	-	-	3	-
	Hayat Dışı Sigortalar	-	-	3	-
	Sigorta Paket Programları	-	-	3	-
	Mesleki Yabancı Dil	-	-	3	-
İşletmelerde Mesleki Eğitim (*)	-	-	-	24	
Meslek Ders Saati Toplamı		11	13	17	24
Seçmeli Meslek Ders Saati Toplamı (**)		-	-	12	11
Seçmeli Ders Saati Toplamı (**)		5	4		
Rehberlik ve Yönlendirme		-	1	1	-
Toplam Ders Saati		44	45	45	45

NOT:

(*) Millî Eğitim Bakanlığı Ortaöğretim Kurumları Yönetmeliği uyarınca yılsonu başarı puanı ile başarılı sayılmayacak derslerdir.

(**) Seçmeli meslek dersleri ve seçmeli dersler ile ilgili açıklamalar Çerçeve Öğretim Programının Uygulama Esasları'nda yer almaktadır.